REGISTRO DE ASISTENCIA Y APROBACIÓN DEL ACTA No. 02 DEL DÍA 14 DEL MES DE FEBRERO DEL AÑO 2022

OBJETIVO (S)	Asesoría para la EVALUACIÓN DE LA IDEA DE NEGOCIO y el desarrollo de la herramienta Lean Canvas de la emprendedor Juan Gabriel Forero Devia, así como brindar asesoría para la formulación del plan de negocios, el cual será presentado en las convocatorias del Fondo Emprender 2022.

No.	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/ EXT.SENA	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
1	Juan Gabriel Forero Devia	1105870231	NA	NA	Emprendedor	ECOPALMARES	Juangabrielforerod@gmail.com	3212523800	SI	Firma virtual
2	Héctor Hugo Arias Vásquez	386415		Asesor		Centro Desarrollo Empresarial	hharias@sena.edu.co	3208788144	SI	Firma virtual

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

ACTA No. 02		
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Asesoría para la evaluación de la idea de negocio y el desarrollo de la herramienta LEAN CANVAS para la validación de la idea de negocio del emprendedor Juan Gabriel Forero Devia, así como brindar asesoría para la formulación del plan de negocios, el cual será presentado en la convocatoria del fondo emprender para la ciudad de Ibagué.		
CIUDAD Y FECHA: Ibagué, 14 de febrero del 2022	**HORA INICIO:** 2:00 p.m.	**HORA FIN:** 10:00 p.m.
LUGAR Y/O ENLACE: https://meet.google.com/cuy-wjus-ljy	**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO** Regional Tolima/ Centro Agropecuario La Granja	
AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR: **1.** Evaluación de la idea de negocios **2.** Desarrollo de LEAN CANVAS **3.** Asesorar en el análisis y desarrollo del documento guía para la formulación del plan de negocio.		
OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: Realizar la asesoría para evaluación de la idea de negocio y el desarrollo de la herramienta LEAN CANVAS para la validación de la idea de negocio del emprendedor Juan Gabriel Forero Devia, así como brindar asesoría para la formulación del plan de negocios, el cual será presentado del fondo emprender para la ciudad de Ibagué.		
DESARROLLO DE LA REUNIÓN		
Siendo las 2:00 p.m. del día 14 de febrero de 2022, previo al desarrollo de la presente reunión el gestor realizó una preparación donde se tuvo en cuenta documentación a utilizar (formatos). Se da inicio a la reunión a las 2:00 p.m. con la emprendedora y el orientador de emprendimiento desarrollándose de la siguiente manera: **1. Evaluación de Idea de Negocios:** De acuerdo al desarrollo del formato de idea de negocio, arrojó que el emprendedor tiene una idea consistente, innovadora y con gran mercado dado que a la fecha en este segmento de mercado no existe un modelo de negocio con características similares. **2. Desarrollo del LEAN CANVAS:** Dado que el emprendedor tenía conocimiento previo del Lean Canvas y que tiene un alto de grado de formación académica (profesional Ingeniería Ambiental) adicionalmente al preparar su pitch tuvo en cuenta varios elementos que constituyen esta herramienta; se procedió a revisar y desarrollar, cada uno de los campos del mismo, los cuales podrán ser ajustados a medida que se desarrollen las demás asesorías. Para su desarrollo se tuvieron en cuenta las siguientes métricas: ● **Segmento de clientes:** Explica cuál es el segmento de clientes objetivo para la idea de negocio innovadora. Es importante que define quién es su cliente para trabajar sobre este aspecto puede hacerlo utilizando herramientas como el diagrama de persona o el mapa de empatía.		

- **Problema:** Es importante reflexionar sobre qué problema padece el cliente que tu producto/servicio pretende solucionar. Para esto se le recomienda al emprendedor utilizar la herramienta árbol del problema.

- **Propuesta de valor:** Se recomienda tener claro qué es los que la empresa va a ofrecer para solucionar los problemas detectados. Para ello se recomienda escribir en este bloque (ayudándote de un post-it) en una frase clara, simple y sencilla, qué le hace especial y cómo va a ayudar a los clientes a solucionar su problema.

- **Solución:** Se debe listar las tres características principales de su producto/servicio.

- **Canales:** Se debe pensar cómo va a hacer llegar el producto/servicio a los clientes. En este punto es importante reflexionar sobre la cadena de valor para entender mejor el proceso de compra por parte del cliente (explicaremos la cadena de valor en un post próximamente).

- **Flujo de ingresos:** Cómo se va a ganar dinero. ¿Por qué le va a pagar sus clientes?.

- **Estructura de Costos:** Analizar los gastos que va a tener su empresa.

- **Métricas Clave:** Identificar las actividades clave a medir que sirvan como indicadores para la toma de decisiones.

- **Ventaja Injusta:** Se debe reflejar en una sola frase lo que hace a su negocio ser más especial y atractivo frente al resto de la competencia.

3. **Asesorar en el desarrollo del documento guía de formulación del plan de negocios.** Con el objetivo de facilitar el proceso de formulación y el desarrollo de un plan de negocio coherente con la guía metodológica y los criterios de evaluación exigidos por el FONDO EMPRENDER, se explicó a la emprendedora cada uno de los módulos que hacen parte del plan de negocios, realizando igualmente una explicación del diligenciamiento del formato de estructuración financiera de dicho plan.

   La emprendedora se compromete a adelantar al máximo posible cada uno de los módulos explicados en la asesoría de desarrollo del documento guía de formulación del plan de negocios.

Finalmente se agenda una nueva reunión virtual de asesoría con el fin de continuar con la estructuración y formulación del plan de negocio.

CONCLUSIONES

Se completaron todos los formatos de inscripción al proceso de asesorías. En esta ocasión de diligenció la totalidad de los siguientes formatos y procedimientos:

1. Se diligenció el formato de “Evaluación inicial de la idea de negocios”.
2. Se diligenció el formato LEAN CANVAS.
3. Se analizó el documento guía de formulación del plan de negocios para proyecto Fondo Emprender.

Adicionalmente se brindó asesoría en el desarrollo del documento guía de formulación del plan de negocios, quedando claros y entendidos por parte del emprendedor cada uno de los módulos de la guía metodológica.

COMPROMISOS		
ACTIVIDAD	**RESPONSABLE**	**FECHA**
Continuar el diligenciamiento de guía metodológica de formulación de proyectos para Fondo Emprender.	Héctor Hugo Arias Vásquez Juan Gabriel Forero Devia	Por definir con el emprendedor
ASISTENTES: (Incorporar registro de asistencia) **Nota:** Puede incluirse imagen o captura de pantalla de los asistentes, si se trata de una reunión virtual o, de los asistentes que participan a través de una plataforma virtual.		